

INTEGRITY
INDRAYANA CENTRE FOR GOVERNMENT, CONSTITUTION, AND SOCIETY

–INTEGRITY–
LAWYERS

SENI BERBICARA MEYAKINKAN: SKILL WAJIB LAWYER HEBAT

Prof. Denny Indrayana, S.H., LL.M., Ph.D.
Guru Besar Hukum Tata Negara,
Senior Partner INTEGRITY *Law Firm*,
Registered Lawyer di Australia dan Indonesia.

WWW.INTEGRITYLAWFIRMS.COM

Jakarta, 9 September 2025

AGENDA WEBINAR INTEGRITY SHARING

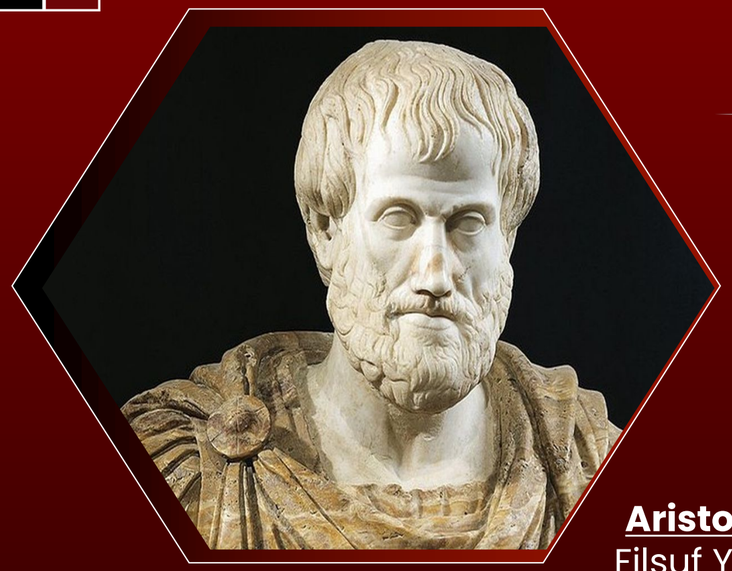
Agenda webinar INTEGRITY Sharing ini diadakan rutin setiap 1 (satu) bulan sekali selama 1 (satu) tahun kedepan. Waktu pelaksanaannya 2 (dua) Minggu setelah webinar Australia, INTEGRITY Lawyers, diadakan.



AGENDA WEBINAR INTEGRITY SHARING

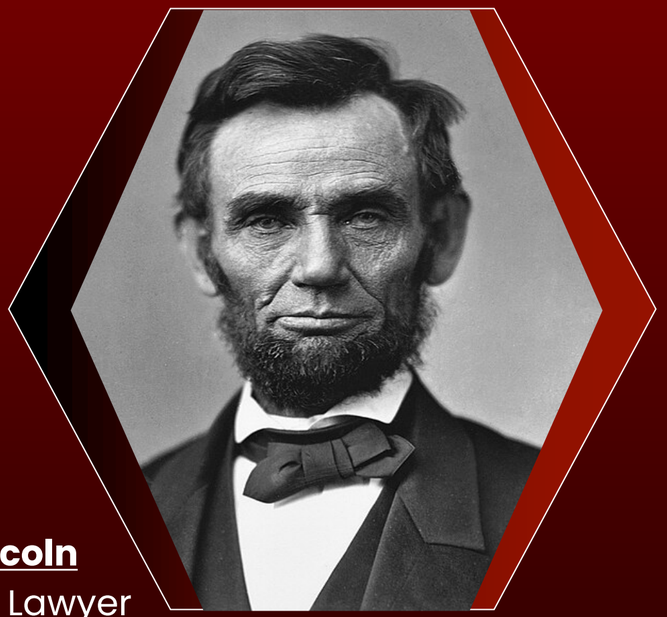
Agenda webinar INTEGRITY Sharing ini diadakan rutin setiap 1 (satu) bulan sekali selama 1 (satu) tahun kedepan. Waktu pelaksanaannya 2 (dua) Minggu setelah webinar Australia, INTEGRITY Lawyers, diadakan.





Aristoteles
Filsuf Yunani

“Kemampuan berbicara adalah cermin kecerdasan, namun kemampuan meyakinkan adalah puncak dari seni retorika.”



Abraham Lincoln
Presiden AS dan Lawyer

“Berbicaralah sehingga saya dapat melihat Anda.”

ALUR PEMBAHASAN



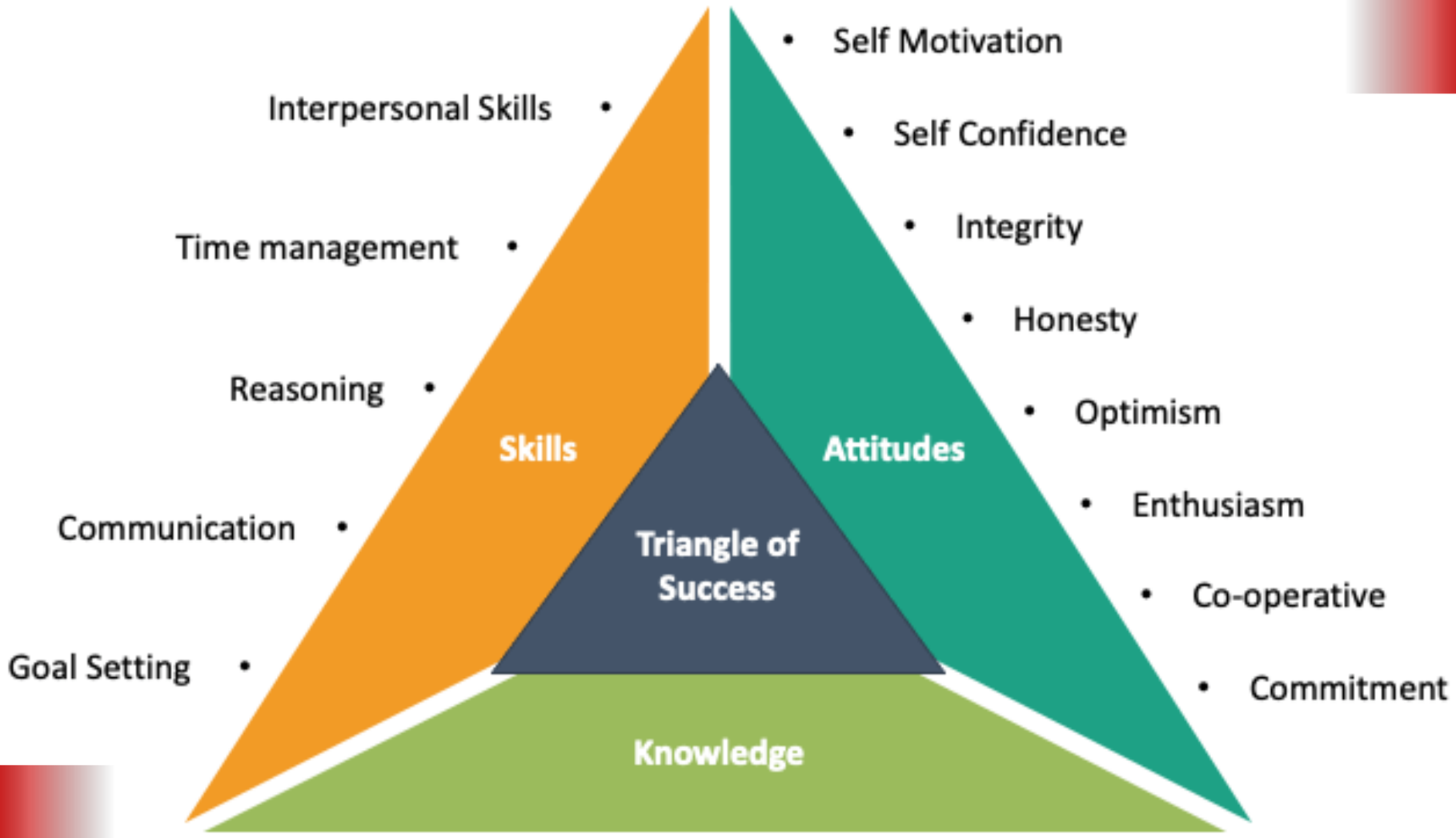
1. Skill Esensial yang harus dimiliki oleh Lawyer
2. Mengapa "Bicara" Menjadi Salah Satu Senjata Utama Lawyer?
3. Pilar-Pilar Seni Bicara Meyakinkan
4. Teknik Penyampaian: Memoles Vokal, Bahasa Tubuh, dan Visual
5. Seni Bicara dalam Praktik Sehari-hari Lawyer
6. Menjadi Lawyer Hebat melalui Seni Bicara





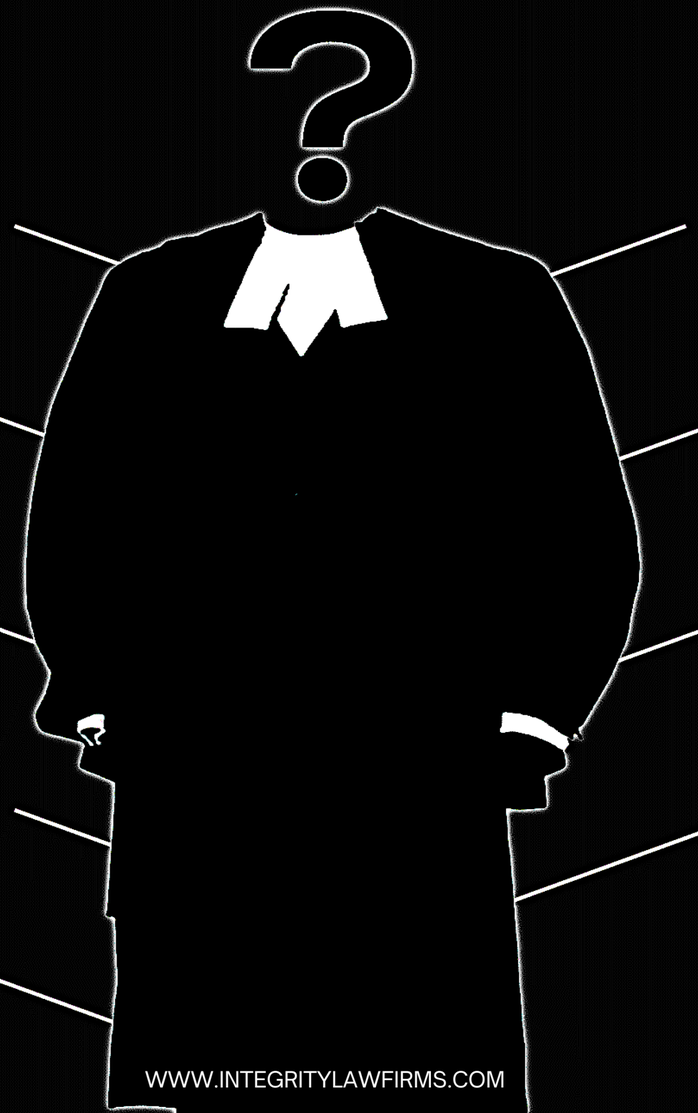
1. Skill Esensial yang harus dimiliki oleh Lawyer

KNOWLEDGE SKILLS ATTITUDE



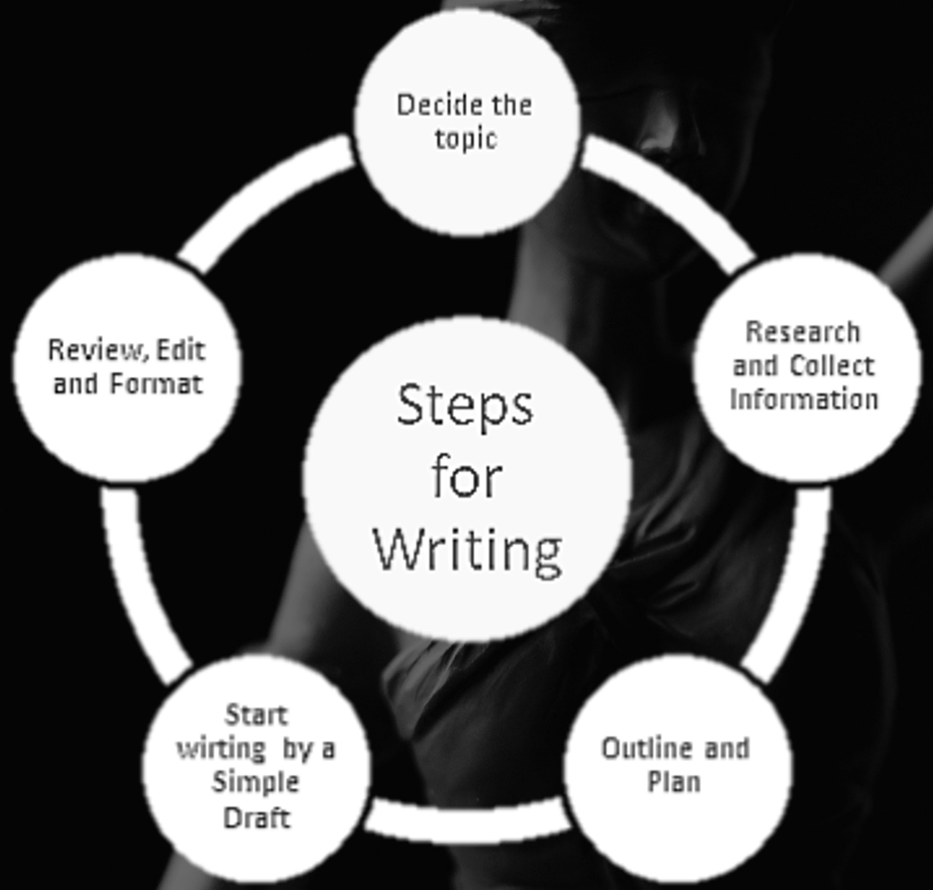
Basics, Theories, Information, Facts, Figures, Descriptions, Learning, Science, etc.

SKILLS REQUIRED TO BECOME A SUCCESSFUL LAWYER



- KNOWING THE LAW
- CONDUCT RESEARCH
- DEVELOP WRITING SKILLS
- TECHNOLOGICAL AFFINITY
- CRITICAL THINKING
- BE HONEST
- JOIN AN ASSOCIATION
- ORAL COMMUNICATION SKILLS
- ATTORNEY-CLIENT CONFIDENTIALITY

Writing Skill



1. Banyak Membaca
2. Membaca, Diskusi, Menulis
3. Drafting Skill banyak Bermasalah
4. Perbanyak Workshop *Legal Writing*
5. Ikuti kompetisi penulisan dan penelitian

Communication and Negotitation Skill



1. Attitude
2. Convincing
3. Speaking Skill
4. Juara Debat Konstitusi
5. Perbanyak ikut kompetisi yang mengasah Logika pikir
6. Jadilah aktivis – ORGANISASI!!!



Networking

a. Jejaring penting
b. Marketing skills

Apalagi, kantor sendiri. Tidak bisa jadi partner, tanpa marketing skill



Technical Skill

1. Computer
2. Languages

Marketing Skill

1. Perluas relasi (*networking)*
2. Jalin koneksi dengan orang-orang penting
3. Mempelajari teknik *marketing* sangat penting untuk mendapatkan klien



IN TE
GRI TY

INTEGRITY

TIDAK TERBELI !

NO Mafia Hukum !



"Integrity is doing the right thing, even when no one is watching."

C. S. Lewis

MENJADI ADVOKAT ULIL ALBAB



Dua Sisi Saling Melengkapi

IMTAQ - IPTEK

SOFT SKILL - HARD SKILL



2. Mengapa "Bicara" Menjadi Salah Satu Senjata Utama Lawyer?

- Bicara bukan hanya sekadar menyampaikan informasi, tetapi **mempengaruhi, meyakinkan, dan memenangkan kepercayaan**.

- Menguasai pasal saja tidak cukup. Kemampuan untuk menyampaikan dengan meyakinkannya, itulah yang membedakan *a good lawyer* dan ***a great lawyer***.



- Kunci untuk memenangkan kasus, negosiasi, dan meyakinkan klien, hakim, maupun juri.

- Menciptakan kesan pertama yang kuat dan membedakan Anda dari lawyer lainnya.



STRATEGI PRAKTIS

Baca rutin (buku, artikel, jurnal, berita, dll). **Catat hal penting** untuk memperkuat memori. **Latih bicara ulang** apa yang dibaca, agar pengetahuan lebih melekat. **Diskusikan** isi bacaan dengan orang lain → melatih penyampaian argument

- ❑ Bicara lancar dan meyakinkan = kombinasi **pengetahuan (dari membaca)** + **latihan menyampaikan**.
- ❑ Membaca adalah “modal utama”, berbicara adalah “produk akhirnya.”
- ❑ Maka, **“Jika ingin bicara hebat, jadilah pembaca yang tekun.”**





3. Pilar-Pilar Seni Bicara Meyakinkan



RASIONALITAS (LOGOS)

- Kuasai materi dan fakta kasus hingga ke detail terkecil.
- Bicara berdasarkan logika, data, dan argumentasi hukum yang solid dan memadai.
- Susun argumen secara logis, dari premis hingga kesimpulan. Gunakan pendekatan **IRAC (Issue, Rule, Application, Conclusion)** untuk struktur yang lebih baik.



KREDIBILITAS (ETHOS)

- Bicara dengan **integritas**, etika, dan profesionalitas.
- Gunakan bahasa yang tepat sasaran (bahasa formal untuk hakim, bahasa yang lebih mudah dicerna untuk klien).
- Gerakan tangan, postur tubuh, dan kontak mata yang menunjukkan kepercayaan diri dan ketenangan.



EMOSI DAN EMPATI (PATHOS)

- Bicara dengan empati, menyentuh emosi audiens/klien/hakim.
- Intonasi dan jeda: gunakan suara sebagai alat. Kapan harus berbicara cepat, kapan harus memberikan jeda untuk penekanan.
- Tunjukkan bahwa Anda memahami posisi klien, bahkan posisi lawan.
- Berpakaian rapi dan sesuai standar profesi.



4. Teknik Penyampaian: Memoles Vokal, Bahasa Tubuh, dan Visual





Vokal yang Berwibawa (*Vocal Variety*): Bicara runtut, padat, dan jelas. Hindari jargon hukum berlebihan bila berhadapan dengan klien awam

- Bahasa Tubuh yang Tegas (*Commanding Presence*): Kontrol suara, intonasi, dan gestur.
- Alat Bantu Visual: Slide presentasi



5. Seni Bicara dalam Praktik Sehari-hari Lawyer







Ruang Sidang

Bagaimana menyusun dokumen persidangan yang persuasif dan menyampaikannya secara jelas dan baik dihadapan Majelis Hakim

Dengan Klien

Menjelaskan masalah hukum yang rumit dengan bahasa sederhana

Dalam Negosiasi

Menguasai seni berbicara singkat tapi mengena

Di Publik dan Media

Menjaga kredibilitas kantor hukum melalui *public speaking*

ANTISIPASI



- Gugup: atasi dengan persiapan matang & latihan pernapasan.
- Overthinking: fokus pada pesan, bukan pada penilaian audiens.
- *Monotone delivery*: variasikan intonasi, tempo, dan energi suara.
- *Lack of empathy*: pahami latar belakang audiens untuk membangun resonansi.



6. Menjadi Lawyer Hebat melalui Seni Bicara





Practice Makes Perfect

Kemampuan berbicara meyakinkan lahir dari seringnya berlatih dan jam terbang.

Integrity is Key

Tanpa integritas, bicara sehebat apapun hanya akan jadi retorika kosong.



Continous Learning

Ikuti perkembangan isu hukum & retorika komunikasi modern.



Personal Branding

Gaya bicara adalah “citra diri” lawyer, bangun karakter otentik.

PENUTUP

- Lawyer hebat bukan hanya yang menguasai hukum, tetapi yang **mampu meyakinkan melalui kata-kata**.
- Seni bicara meyakinkan adalah jembatan antara ilmu hukum dan keberhasilan praktik.
- Kuasai seni ini, maka kata-kata Anda bisa menjadi **alat perubahan, keadilan, dan kemenangan**.



INTEGRITY Programs

- INTEGRITY Scholarship
- INTEGRITY Constitutional Discussion
- INTEGRITY Legal Training
- INTEGRITY Legal Update
- INTEGRITY Client Alert
- INTEGRITY Constitutional Advocacy









https://integritylawfirms.com/indonesia/category/programs/integrity-scholarship-programs/



https://www.integritylawfirms.com

integrity@integritylawfirms.com

We are the INTEGRITY





Jakarta, Indonesia

Cityloft Sudirman, 8th Floor, Suite 825.
Jl. K.H. Mas Mansyur 121, **Jakarta** 10220
Phone : +62 21 2555 8836

Melbourne and Sydney, Australia

Level 31 & 50, 120 Collins Street
Melbourne, Victoria 3000
Phone : 1300 912 889

Levels 1, 2, & 3/60 Martin Pl
Sydney, NSW 2000
Phone : 1300 912 889

www.integritylawfirms.com



THANK YOU